

経営者様、営業統括ご担当者様へ

無料公開ビジネスセミナーのご案内

縮小する国内市場で、今、何ができるのか？

将来のグローバル化を睨んで、広域市場に
参入するための方法論を公開！

売上向上を目指す 実践解説セミナー

講師：中島 央雄 日本SYNコンサルティング株式会社
代表取締役 兼 エグゼクティブビジネスプロデューサー

■日時：平成23年7月11日(月) 15:00～17:00
※終了後、個別相談可

■会場：株式会社星和ビジネスサポート セミナールーム
大阪市中央区北浜3-5-29 日本生命淀屋橋ビル7F
(地下鉄御堂筋線または京阪本線「淀屋橋駅」徒歩3分)

■参加費：無料

■定員：30名
(先着順で定員になり次第締め切らせていただきます)

■主催：株式会社星和ビジネスサポート

今からでもスグできる、広域にアプローチする術を
具体例を踏まえてわかりやすく解説します。

1. 広域市場への参入とは
2. 広域市場参入への足掛かりとは
3. 集客の仕組みづくりから売上向上へ
4. ホームページ訪問者の心理とは
5. アクセス解析の診断と活用法

自社のホームページは十分に活用できていますか？

次のような方におすすめのセミナーです。

- ・売上向上のキッカケをつかみたい！
- ・グローバル化の足掛かりを構築したい！
- ・新規事業としてインターネット市場に参入したい！

※お申し込み方法、会場へのアクセスは裏面をご参照ください。

■講師紹介



中島 央雄：日本SYNコンサルティング株式会社 代表取締役 兼 エグゼクティブビジネスプロデューサー

大手製薬会社で医薬品や医療用具の開発マーケティングで活躍。その後、外資系製薬企業や日系企業で新規事業の立ち上げ責任者として、主に健康食品などを中心とした通信販売事業の立ち上げを実践。消費者目線での開発を重視し、商品コンセプトの開発から販路開発までワンストップで構築する豊富な経験と実績を持つ。また、韓国・シンガポール・タイなどの企業の日本市場参入を支援している。同時に日本企業の製品を海外市場へ紹介する活動も実施。大阪府産業デザインセンターなどが主催する大阪の中小企業の物づくりを支援する「目利き相談役」の一人でもある。

■開催概要

- 日時：平成23年7月11日(月) 15:00～17:00 ※終了後、個別相談可
- 会場：株式会社星和ビジネスサポート セミナールーム
大阪市中央区北浜3-5-29 日本生命淀屋橋ビル7F
(地下鉄御堂筋線または京阪本線「淀屋橋駅」徒歩3分)
- 参加費：無料
- 定員：30名(先着順で定員になり次第締め切らせていただきます)

【申込方法】

下記参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。
※受講票は発行いたしません。申込受付はメールにてご連絡いたします。

【問合せ先】

株式会社星和ビジネスサポート
大阪教育・コンサルティング部(担当/山本・尾崎)
〒541-0041 大阪市中央区北浜3-5-29 日本生命淀屋橋ビル7F
TEL.06-6209-3677 FAX.06-6209-3720



【ご注意】個人・コンサルタント・セミナー機関の方は、参加をご遠慮ください。

参加申込書

FAX.06-6209-3720
株式会社星和ビジネスサポート行(担当 山本・尾崎)

当シートは個人情報です。誤送信とならないよう、左記FAX送信先番号を慎重に確認して送付ください。

セミナー名	売上向上を目指す実践解説セミナー 平成23年7月11日(月)		
フリガナ			業種
貴社名			従業員数
			名
所在地	〒		TEL
			FAX
フリガナ		所属	役職
お名前			
E-mail		@	
フリガナ		所属	役職
お名前			
E-mail		@	

お客様のご記入いただいた「お名前、ご住所、電話番号、Eメールアドレス等」の個人情報の利用目的は、本セミナーの開催・運営等のための資料の送付や連絡、弊社商品・サービスならびに今後のセミナーのご紹介・ご案内に限定し、その他の目的には一切使用いたしません。詳細に関しては、弊社の「個人情報保護の取扱い(<http://www.seiwabs.co.jp/ir/privacy/>)」をご覧ください。今後セミナーのご案内等、情報のご提供が不要であれば、右欄にチェックをお願いします。 不要